

В.Я. АРХИПОВ*

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ КАНАДОЙ И АВСТРАЛИЕЙ

Канада и Австралия имеют между собой много общего. Они проделали сходный исторический путь: от переселенческих колоний Великобритании, а затем доминионов до суверенных государств. На протяжении многих десятилетий они развивались как «заморские продолжения» британского капитализма. Длительный процесс «отпочкования» канадского и австралийского капитала от британского и становления этих новых держав завершился только после Второй мировой войны. Тем не менее, во взаимоотношениях Канады и Австралии с бывшей метрополией до сих пор сохраняются элементы традиционной близости. Отражением этого является их членство в Содружестве.

Канада и Австралия имеют сходные политические структуры. Обе страны, несмотря на большие размеры территорий, сравнительно мало заселены. Их население соответственно составляет 21 млн. и 33 млн. человек. Они обладают богатейшими природными ресурсами, которые активно осваиваются и дают весомую прибавку к ВВП. Обоим государствам свойственно наличие высокого национального дохода на душу населения и высокого жизненного уровня подавляющего большинства населения.

Как справедливо было подмечено ещё в 1984 г. в известной книге «Австралия и Канада» две эти страны «играют важную роль в мировой экономике и политике» и входят в первую когорту промышленно развитых государств¹.

Современная Австралия – высокоразвитая страна с многоотраслевой экономикой и развитой научно-технической базой. Начиная с 1992 г. она непрерывно наращивала свой хозяйственный потенциал, давая ежегодно в среднем 3,3% прироста ВВП. Очевидно, что это был наиболее стабильный и продуктивный период в истории Австралии, выдвинувший её в первые ряды самых развитых стран мира. Австралия занимает первое место в Азиатско-Тихоокеанском регионе по уровню производительности труда в промышленности, строительстве и сельском хозяйстве². По данным ОЭСР за 2006 г. Австралия по уровню жизни населения опережала все развитые страны, за исключением США.

Благоприятная ситуация в австралийской экономике помимо названных причин определялась также прочной финансовой базой. Продолжительный период сведения центрального бюджета с профицитом дал возможность пра-

* АРХИПОВ Всеволод Яковлевич – доктор экономических наук, профессор, главный научный сотрудник Института востоковедения РАН. Copyright © 2009.

¹ Австралия и Канада. Отв. ред. И.А. Лебедева. М., 1984, с. 5.

² Australia in Brief. Canberra, 2008, p. 72.

вительству и властям штатов резко снизить размеры государственного долга. В 2005–2006 фин. г.^{**} он был вообще ликвидирован. В мае 2008 г. правительство определило профицит бюджета на 2008–2009 фин. г. в размере 21,7 млрд. долл.^{***}, или 1,8% ВВП.

Независимый Центральный банк – Резервный банк Австралии, который несёт ответственность за денежную политику в стране, не допускал роста инфляции более чем на 2–3% в год.

Австралия в экономическом отношении традиционно весьма открытая страна: минимальны барьеры в сферах внешней торговли и инвестиций. С началом многочисленных экономических реформ в первые годы 1990-х годов политика открытой конкуренции становится основой достижений в таких важных отраслях, как транспорт, телекоммуникации, энергетика и газоснабжение.

С сентября 2008 г. почти все страны мира охватил начавшийся в США чрезвычайно острый финансовый кризис, переросший вскоре в финансово-экономический. Не осталась в стороне от него и до той поры благополучная Австралия, которая теснейшим образом экономически связана с остальным миром, особенно с быстро развивающимися странами Восточной Азии, с государствами Европейского Союза и Северной Америки. Хотя кризис не принёс Австралии столь тяжёлых последствий, с которыми столкнулись некоторые другие высокоразвитые страны, его влияние было всё же весьма ощутимым. В IV квартале 2008 г. индекс стоимости акций двухсот крупнейших австралийских компаний упал на фондовом рынке на 40%; рост ипотечных кредитов в октябре 2008 г. был зафиксирован на самом низком с 1983 г. уровне; существенно сократилось количество выдаваемых разрешений на строительство домов; снизился курс австралийского доллара к американскому; пошатнулось доверие к экономике со стороны бизнеса и к рынку со стороны потребителей.

Внешняя торговля – центральное звено в экономике Австралии. За счёт экспорта создаётся почти четверть её национального дохода. В течение нынешнего десятилетия, несмотря на периодические спады на мировом рынке, Австралия практически неуклонно увеличивала объёмы своей внешней торговли, завоёвывая новые и расширяя старые рынки для своих товаров и капиталов. 2007 год стал для Австралии рекордным по объёму внешней торговли товарами и услугами, который достиг 454 млрд. долларов³.

Быстро росли австралийские инвестиции за рубежом. В 2007 г. они составили 987 млрд. долл.⁴ Экономические достижения Австралии были бы куда скромнее, если бы не огромное влияние притока иностранного капитала как в форме портфельных, так и прямых инвестиций в различные отрасли, особенно в горнодобывающую промышленность. Рост общего объёма иностранных инвестиций в экономику Австралии характеризуется следующими данными (накопленные объёмы): 2001 г. – 849,7 млрд. долл.; 2002 г. – 906,4; 2003 г. – 978,0;

^{**} Финансовый год в Австралии начинается 1 июля.

^{***} Здесь и далее, если не оговорено иное, имеются в виду австралийские доллары.

³ Australia in Brief, p. 78.

⁴ Australia. International Investment Position. Table 5. Canberra, July 2008.

2004 г. – 1,1 трлн.; 2005 г. – 1,2 трлн.; 2006 г. – 1,5 трлн.; 2007 г. – 1,7 трлн. долларов⁵.

Австралия придаёт большое значение развитию экономических отношений с Канадой, которая является одной из главных торговых держав мира. Канада привлекает Австралию ёмким внутренним рынком, высоким уровнем потребления населения, политической стабильностью. Она имеет развитую производственную и социальную инфраструктуру, многоотраслевую промышленность, высококвалифицированную рабочую силу, прочный финансовый сектор и процветающую сферу услуг⁶. На экспорт поступает 35% ВВП, и только треть его – сырьевые материалы (включая минералы). Отношения Канады и США также важный фактор экономического роста этой страны (в 2006 г. на долю последних пришлось 79% канадского экспорта и 65% импорта)⁷.

Экономика Канады в 2007 г. занимала восьмое место в мире по размерам ВВП в текущих ценах (1,4 трлн. долл. США) и обладала высоким подушевым доходом (42,7 тыс. долл. США)⁸. Доля услуг в ВВП составляла 70%; в этой сфере экономики было занято около 75% самодельного населения. ВВП Австралии в том же году составил 1,1 трлн. долл., а подушевой доход примерно 30 тыс. долл.⁹ Характерной чертой обеих стран является весьма диверсифицированная экономика.

Между Канадой и Австралией сложились весьма прочные отношения в самых разных сферах деятельности. Последние охватывают межгосударственные и межпарламентские связи, экономические контакты, включая тесное сотрудничество в международных организациях, устойчивые академические обмены.

Торговля – основное звено в канадско-австралийских экономических отношениях. Начало ей было положено в 1895 г., когда канадское правительство направило в Сидней Джона Ларке с целью открыть и возглавить там торговое представительство. Укреплению всесторонних отношений между Канадой и Австралией существенно способствовало прибытие в 1939 г. первого канадского Верховного комиссара (посла) Чарлза Батчелла.

В настоящее время товарооборот двух стран достиг большой величины. В 2007 г. экспорт Австралии в Канаду оценивался в 2 млрд. долларов¹⁰.

Торговля Австралии с Канадой большей частью дефицитна, что особенно наглядно проявляется в текущем десятилетии. Наибольший дефицит был отмечен в 2006 г., когда он составил 0,5 млрд. долл., в 2007 г. дефицит снизился до 247 миллионов¹¹.

Структура экспорта Австралии в Канаду не отличается большой стабильностью. В 1990-е годы в нём доминировали глинозём и сахар, однако, к концу десятилетия доля сырьевых товаров существенно снизилась. В этот период стал сильно возрастать экспорт продукции сложной обработки (примерно на 20% в год). Большое место в нём занимало транспортное, энергетическое,

⁵ Ibid., Table 2.

⁶ А р х и п о в В.Я. Австралия в мировой экономике. М., 2005, с. 146.

⁷ Canada. Country Brief, Ottawa, December 2007, pp. 4–5.

⁸ Canada. Fact Sheet. Ottawa, 2007.

⁹ Australia in Brief, p. 1.

¹⁰ 2007 Composition of Trade Australia. Canberra, May 2008, p. 145.

¹¹ Ibid., p. 153.

Таблица 1

Главные товары австралийского экспорта в Канаду, млн. долл.

	2003 г.	2005 г.	2007 г.
Говядина	115,1	32,4	51,4
Мясо (кроме говядины)	28,8	44,9	45,2
Алкогольные напитки	187,7	255,4	270,1
Никелевая руда	260,5	246,6	91,2
Другие руды	10,1	17,1	59,9
Лом цветных металлов	0	0	54,3
Медикаменты	36,3	62,3	53,8
Химикаты	15,7	13,0	27,0
Различные промышленные продукты	26,9	19,0	18,9
Энергетическое оборудование	12,8	15,6	15,6
Гражданское инженерное оборудование	8,0	7,4	15,9
Специализированное оборудование	11,1	14,7	18,1
Телекоммуникационное оборудование	6,9	11,6	18,9
Самолёты и запчасти	22,7	15,2	25,1
Транспортное оборудование	11,6	10,6	14,3
Фотоматериалы	4,6	0	37,6
Военное снаряжение	84,0	2,9	13,7
Ювелирные изделия	1,8	5,1	20,2

2007 Composition of Trade Australia, p. 153.

офисное оборудование. Заметна была роль текстиля. Одновременно на канадский рынок начали поступать такие обработанные продукты, как вина и мучные изделия. С 2000 г. стали быстро увеличиваться поставки алкогольных напитков. В 2007 г. они достигли 279 млн. долл. против 80 млн. долл. в 2000 г. Сегодня эта статья австралийского экспорта уверенно занимает первое место, превосходя по стоимости другие важные виды продукции, поставляемые в Канаду. Никелевая руда – второй по важности экспортный товар – оценивался в 2007 г. в 91 млн. долл., третий – медикаменты – в 54 млн. долларов¹².

На канадском рынке находит широкий спрос ряд потребительских товаров, поставляемых Австралией: предметы домашнего обихода, товары подарочного ассортимента, косметическая продукция из натуральных компонентов.

Динамично развивающаяся торговля лекарствами опирается на прочную договорную основу. В марте 2005 г. Канада и Австралия заключили так называемое «Соглашение о взаимном признании». Согласно ему сертификаты на

¹² Canada. Country Brief, p. 5.

Таблица 2

Главные товары канадского экспорта в Австралию, млн. долл.

	2003 г.	2005 г.	2007 г.
Мясо (кроме говядины)	97,6	126,5	165,0
Древесина необработанная	88,0	62,0	58,7
Целлюлоза и макулатура	35,0	43,4	60,8
Железная руда	40,1	81,0	79,1
Медикаменты	19,9	53,3	53,2
Удобрения	30,0	40,8	43,0
Химикалии	46,6	49,9	57,6
Бумага и картон	48,1	25,4	17,9
Железо и сталь	12,7	19,5	31,6
Прочая продукция обрабатывающей промышленности	53,1	59,7	54,0
Двигатели внутреннего сгорания	185,1	147,5	39,4
Неэлектрические двигатели	28,5	20,5	33,6
Сельскохозяйственные машины	56,6	58,9	38,3
Гражданское инженерное оборудование	23,7	39,9	68,1
Специализированные машины	40,5	32,6	35,6
Газонасосное оборудование	11,7	31,8	49,4
Промышленное оборудование общего типа	37,8	67,2	52,9
Телекоммуникационное оборудование	82,1	127,8	114,2
Электрические машины и запчасти	20,8	24,3	21,5
Легковые автомобили	70,1	40,8	9,2
Грузовые автомобили	15,3	28,2	30,3
Прочие автомобили	0	0	21,0
Железнодорожные вагоны	3,5	21,8	42,4
Самолёты и запчасти	75,4	67,2	126,1
Суда и лодки	10,5	18,2	32,2
Машины и транспортное оборудование	22,2	30,3	42,2
Измерительные приборы	40,9	55,4	66,5

2007 Composition of Trade Australia, pp. 153–154.

лекарства, полученные производителями в одной стране, считаются действительными в другой стране без проверки качества. Это касается медикаментов,

реализуемых как по рецептам, так и без таковых. Соглашением предусмотрен также механизм беспрепятственного и ускоренного поступления лекарств из одной страны в другую. В июне 2007 г. был подписан другой документ – «Меморандум о взаимопонимании», предусматривающий упрощение товарообмена медицинской аппаратурой.

Хорошей репутацией в Канаде пользуется австралийская сельскохозяйственная техника, которая реализуется напрямую крупными специализированными магазинами и оптовыми продавцами.

Среди австралийских компаний на канадском рынке наиболее активны: «Капиано хани и Бёрнс Филп» (*Capilano Honey and Burns Philp*) – сбыт продовольствия; «Бейкерс делайт» (*Baker's Delight*) – розничная торговля продуктами питания; «Амкор» (*Amcor*) – упаковочные материалы; «Минком, Адасел и Кикорп» (*Mincom, Adacel and Kycorp*) – программное обеспечение; «Уотиф.ком и флайт» (*Wotif.com and Flight*) – туризм; «Маквори инфраструкча и компьютершеа» (*Macquarie Infrastructure and Computershare*) – финансовые услуги; «Аштон майнинг и Би-эйч-пи Биллитон» (*Ashton Mining and BHP Billiton*) – горнодобывающее оборудование.

В канадском экспорте в Австралию в том же 2007 г. тремя главными товарными статьями были: мясо (исключая говядину) – 156 млн., самолёты и запчасти – 126 млн. (в 2006 г. даже на сумму в 350 млн.), телекоммуникационное оборудование – 114 млн. долларов¹³.

Значительна по объёму австралийско-канадская торговля услугами. В 2006–2007 фин. г. она оценивалась в 1,3 млрд. долл. Из них экспорт – 730 млн. долл. Девять десятых поступлений обычно составляют доходы от туризма и транспорта. Австралийская сторона прогнозирует значительное увеличение этих доходов, особенно благодаря туризму. Растёт и мобильность студентов, охотно приезжающих на учёбу в австралийские университеты. Существуют также широкие возможности в области культурных обменов: организации выставок изобразительного искусства, зрелищных мероприятий, реализации кинофильмов и телевизионных программ, а также литературных произведений.

Австралия весьма активна в предложении Канаде и других видов услуг. Поскольку Канада осуществляет масштабные проекты в области строительства и реконструкции транспортной инфраструктуры, то австралийские компании рассчитывают принять деятельное участие в финансировании и управлении новыми объектами и оказании инженерных и проектных услуг.

Следует отметить, что развитию торгово-инвестиционных отношений способствует учреждённая в октябре 2005 г. Канадско-австралийская торговая палата – независимая некоммерческая организация.

Хотя в целом торговый режим Канады может быть охарактеризован как либеральный и прозрачный, на продукцию отдельных отраслей сельского хозяйства, таких как птицеводство и производство молочных продуктов, установлены высокие таможенные пошлины и другие ограничения, защищающие отечественных производителей от зарубежной конкуренции. Ущемляет долгосрочные интересы австралийских экспортёров и размах канадских торговых связей с США, развивающихся с 1994 г. на основе Соглашения о североамери-

¹³ 2007 Composition of Trade Australia, p. 153.

канской зоне свободной торговли (НАФТА). И всё же, по мнению многих австралийских экспортёров, Канада — более доступный и менее сложный рынок, чем США. Она является также плацдармом для проникновения на рынок всей Северной Америки.

Краткосрочная и среднесрочная цель Австралии состоит в увеличении доступа на канадский рынок продовольствия, для чего необходимо добиться снижения барьеров, защищающих местных производителей, уменьшения преференций, предоставленных Канадой её партнёрам по НАФТА. Канадско-чилийское соглашение о зоне свободной торговли, вступившее в силу в 1997 г., угрожает австралийскому экспорту в Канаду консервированных фруктов. Кроме действующего соглашения о зоне свободной торговли с Израилем, Канада ведёт аналогичные переговоры с Европейским Союзом и проявляет заинтересованность к заключению таких соглашений с рядом других стран.

Канадские преференциальные меры в области торговли могут нанести ущерб экспорту австралийских промышленных товаров сложной степени обработки, хотя неблагоприятное воздействие этих мер менее серьезно, чем в сельскохозяйственной сфере.

Австралия и Канада заинтересованы друг в друге и как крупные инвесторы. Значительная часть австралийских капиталов сосредоточена в канадской горнодобывающей промышленности и в портфельных инвестициях. На конец 2007 г. австралийские капиталовложения в Канаде составили 30,5 млрд. долл. (против 7,2 млрд. в 2001 г.); по этому показателю Австралия занимала восьмое место среди других стран-инвесторов¹⁴. В свою очередь в том же году по величине инвестиций в австралийскую экономику Канада находилась на одиннадцатом месте с 14,5 млрд. долл. (против 3,5 млрд. долл. в 2001 г.)¹⁵.

Канада и Австралия традиционно тесно взаимодействуют в международных организациях, особенно в экономических. Обладая ориентированными на экспорт экономиками и будучи крайне заинтересованными в поставках на мировой рынок продукции сельского хозяйства и горнодобывающей промышленности, эти две страны сотрудничают в деле построения открытой и недискриминационной глобальной торговой системы. Они сыграли важную роль в создании в 1947 г. Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) и ныне являются весьма активными участницами основанной в 1994 г. Всемирной торговой организации (ВТО), объединившей 135 стран и играющей, в частности, большую роль в обсуждении и решении проблем мировой сельскохозяйственной политики. Канада и Австралия также координируют свои усилия в ОЭСР, АТЭС, во многих агентствах ООН.

Вышеизложенное показывает, что экономические связи между Канадой и Австралией динамично развиваются. Это касается как внешней торговли, так и сферы инвестиций. Две эти страны в значительной степени объединяет единство интересов на мировом рынке. Как представляется, перспективы укрепления канадско-австралийских экономических отношений в грядущих послекризисных условиях весьма благоприятны.

¹⁴ Australia. International Investment Position. Table 5.

¹⁵ Ibid., Table 2.